



DLF-TRIFOLIUM A/S søger nye Area Sales Managers

Har du lyst til at arbejde i en international virksomhed, der er markedsleder inden for sit område og i fortsat vækst. Vil du gerne have indflydelse på din dagligdag med spændende udfordringer i et internationalt miljø, så er dette måske noget for dig:

Den succesrige og ambitiøse kandidat

Vi søger en resultatorienteret og vedholdende Area Sales Manager til vort russiske repræsentationskontor. På et marked i vækst og med strategisk høj prioritet, vil du indgå i vort team i Rusland, og på sigt vil du overtage ansvaret for det russiske marked.

Vi forestiller os, at du har:

- En højere afsætningsøkonomisk uddannelse
- 3 - 5 års erfaring med B-2-B salg
- Ledelseserfaring (er en fordel)
- Interesse i 3 års udstationering
- Et højt drive

Vi tilbyder to spændende og afvekslende jobs, med mulighed for såvel faglig som personlig udvikling. Du vil indgå i et team af engagerede medarbejdere, der arbejder målrettet på at opfylde vore strategiske ambitioner. Koncernsproget er engelsk, og det forventes derfor at du taler sproget flydende.

Yderligere oplysninger om begge stillinger kan fås ved henvendelse til eksportchef Torben Beck på tlf.: 46 330 300. Kort ansøgning og CV bedes senest den 12. september 2005 sendt til:

DLF-TRIFOLIUM A/S
Ny Østergade 9
Postboks 59
4000 Roskilde
Att.: Tine Grisell
eller på mail job@dlf.dk

Den nyuddannede og ambitiøse kandidat

Vi søger en resultatorienteret og vedholdende Area Sales Manager Trainee, til vort hovedkontor i Roskilde. Opgaverne vil bl.a. bestå i at assistere med at planlægge, udvikle og vedligeholde salgs- og markedsføringsaktiviteter på givne markeder. Du vil hurtigt få overdraget ansvaret for udvalgte markeder.

Vi forestiller os, at du har:

- En højere afsætningsøkonomisk uddannelse
- Erfaring med B-2-B salg (en fordel men ikke krav)
- Et højt drive



SEEDS & SCIENCE

Ny Østergade 9 · DK-4000 Roskilde
Tlf.: +45 4633 0300 · www.dlf.com