

PRESSEMEDDELELSE

Danespo skaber meget tilfredsstillende resultat

Danespo A/S har udnyttet markedssituationen og selskabets stærke kompetencer, hvilket har resulteret i et nettoresultat i 2010/2011 på 6,4 mio. kr. mod 2,5 mio. kr. året før. Det er fjerde år i træk, at Danespo viser sin styrke.

– Vi ser tilbage på et regnskabsår med en tilfredsstillende udvikling og et meget tilfredsstillende nettoresultat, siger Steen Bitsch, der er adm. direktør i Danespo. Han peger på fire områder, der har haft en klar afsmitning på udviklingen.

– Dels er markedssituationen og prisniveauet parametre, der har sat deres fingeraftryk på Danespos resultat, dels vores datterselskabers evne til at skabe overskud samt vores evne til at forædle stærke sorter der indbringer royalties, uddyber Steen Bitsch, der aflagde beretning på selskabets generalforsamling i Billund onsdag den 12. oktober.

Markedet for læggekartofler var ganske fornuftigt i 2010/2011, idet der var en generel knaphed på kartofler. Danespo opnåede i samme ombæring at øge afsætningen mængdemæssigt. De to ting var blandt andet med til at rykke nettoomsætningen fra 165 mio. kr. i 2009/2010 til 204 mio. kr. i 2010/2011. Det var samtidig støttet af den indsats, virksomheden har gjort for at højne fokus på kvaliteten hos avlerne. Inden for spisekartofler har priserne været gode, og Danespo fik en god omsætning af spisekartofler til eksport, primært til Polen, Sverige, Norge, Baltikum samt Rusland. Danespo har i de seneste år fokuseret markant på at minimere risici på kundeporteføljen på læggekartofler, og hvor den tidligere var centreret om Nordafrika, er afsætningen nu spredt væsentlig mere, så Nordafrika og Europa hver udgør ca. 50 pct.

– Vi har etableret os stærkere i Tyskland med købet af forædlingsvirksomheden NSP i Teterow i 2010, og vi tror på, at det er et stærkt brohoved til de store markeder mod øst, hvor vi forventer at udvikle vores markedsposition fremadrettet, siger Truels Damsgaard, formand for Danespo. Han peger på Danespos strategi, hvor det netop er en delstrategi at skabe en mere afbalanceret afsætning med mindre risikoeksponering.

– Vi er ivrige efter at gøre en god figur på f.eks. det russiske marked, hvor vi de sidste tre til fire år har gjort en del benarbejde – og det ser nu ud til at lykkes. Vores forædlingsindsats er afgørende for, hvordan vores fremtidige bane kommer til at se ud. Derfor vil vi gerne udvikle samarbejdet med KMC om LKF Vandel, så forædlingen bliver endnu mere innovativ, men vi vil også fortsætte samarbejdet med udenlandske forædlere, tilføjer Truels Damsgaard.

Danespo A/S forædler, producerer og sælger læggekartofler primært til eksport samt spisekartofler til Skandinavien.

Nøgletal for Danespo A/S (1.000 kr.)	10/11	09/10	08/09	07/08	06/07
Nettoomsætning	204.000	164.852	186.957	196.959	153.542
Driftsresultat	7.297	4.120	6.298	7.208	4.282
Årets nettoresultat	6.418	2.506	4.968	4.965	430
Egenkapital	31.073	25.677	27.135	25.358	20.455
Forrentning egenkapital (%)	22,6	9,5	18,9	21,7	2,1
Soliditetsgrad (%)	47,4	36,7	33,9	38,6	30,3

Yderligere oplysninger: Adm. direktør Steen Bitsch, Danespo, mobil: 20 49 21 75
Bestyrelsesformand Truels Damsgaard (adm. direktør i DLF-TRIFOLIUM), mobil: 40 13 34 65.